

**E-COMMERCE,  
UN'OPPORTUNITÀ PER IL  
SETTORE DELL'ARREDO**

---

---

LOVETHE SIGN



[WWW.LOVETHESIGN.COM](http://WWW.LOVETHESIGN.COM)



Fonte: Ecommerce Europe, Global BtoC E-commerce Report 2016

## Casa & Arredo

Fonte E-COMMERCE FOR THE FURNITURE INDUSTRY

\*tutti i dati si intendono a valori retail

PRODOTTI E SERVIZI  
PROIEZIONI **2016**

**2.344 mld €**

**+20%** ULTIMI  
3 ANNI



**23,9 mld €**



Fonte: Ecommerce Europe, Global BtoC E-commerce Report 2016

## Casa & Arredo

Fonte E-COMMERCE FOR THE FURNITURE INDUSTRY

\*tutti i dati si intendono a valori retail

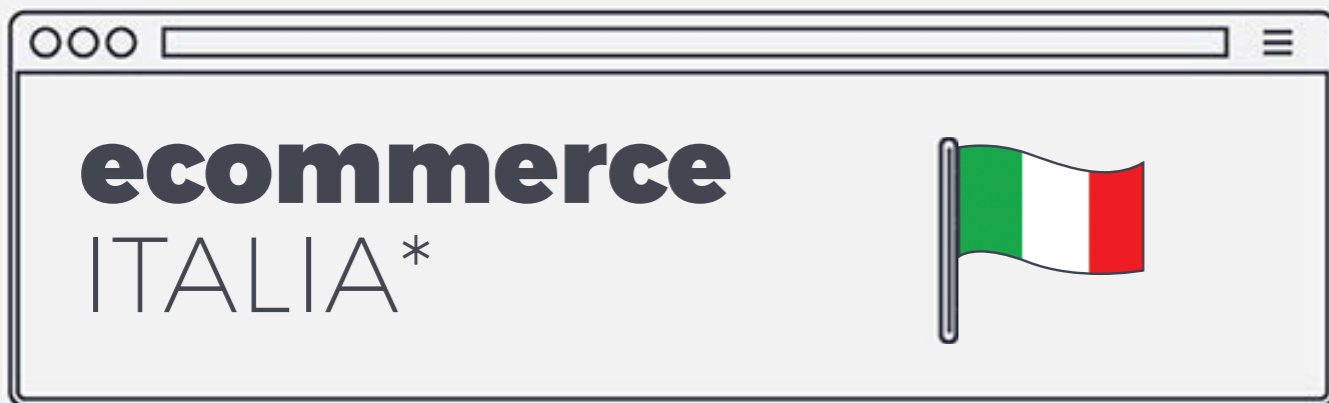
PRODOTTI E SERVIZI  
PROIEZIONI **2016**

**453** mld €

**+13%** ULTIMI  
3 ANNI



**5,9** mld €



## Casa & Arredo

Fonte: OSSERVATORIO ECOMMERCE B2C NETCOMM  
SCHOOL OF MANAGEMENT POLITECNICO DI MILANO

\*tutti i dati si intendono a valori retail

PRODOTTI E SERVIZI  
PROIEZIONI **2016**

**19,2 mld €**

**+15%** ULTIMI  
3 ANNI

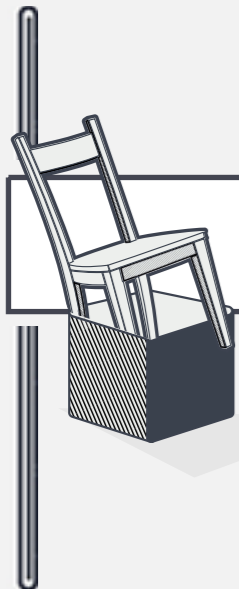
**566 mln €**

**2015** Il settore con  
**2016** maggiore  
CRESCITA

**+39%**

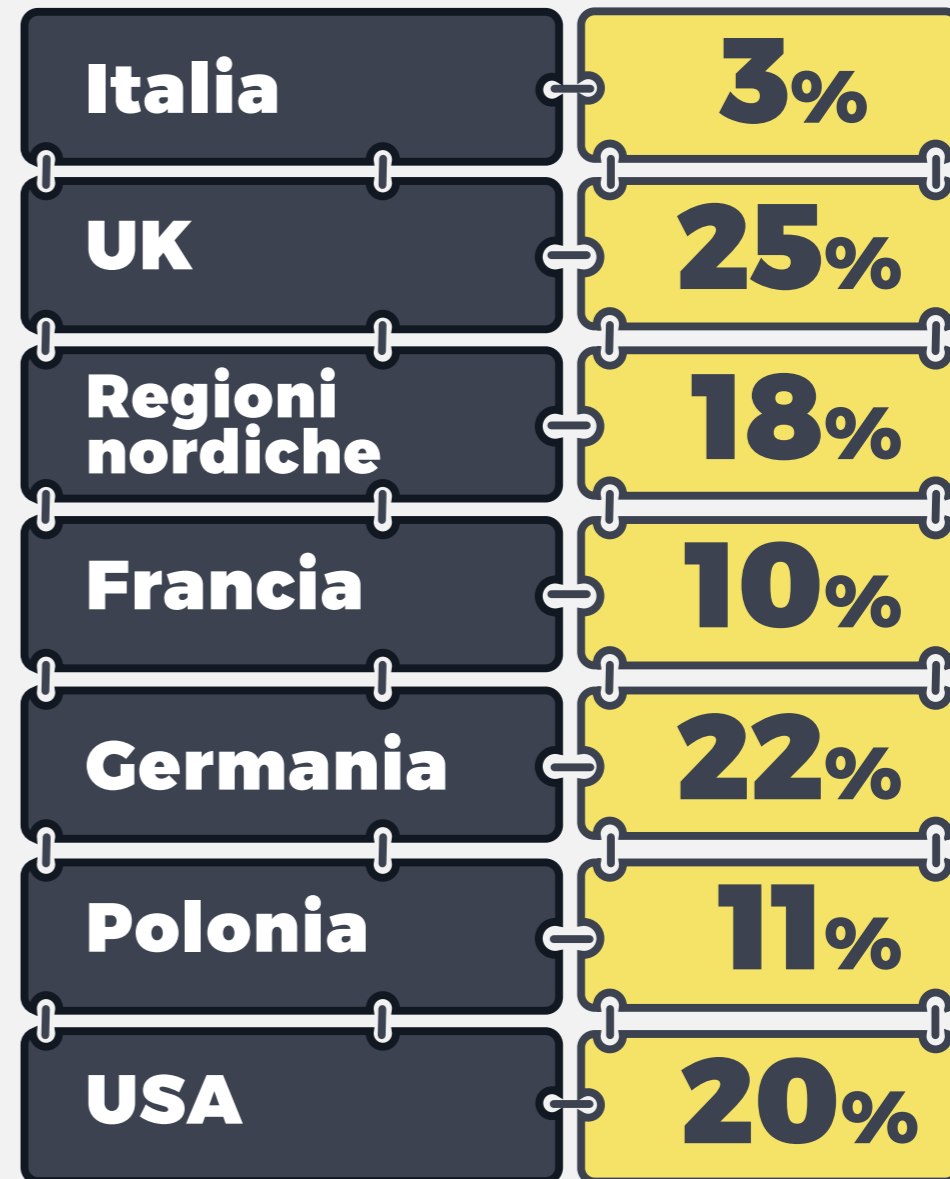
000  

# PENETRAZIONE Acquisti online



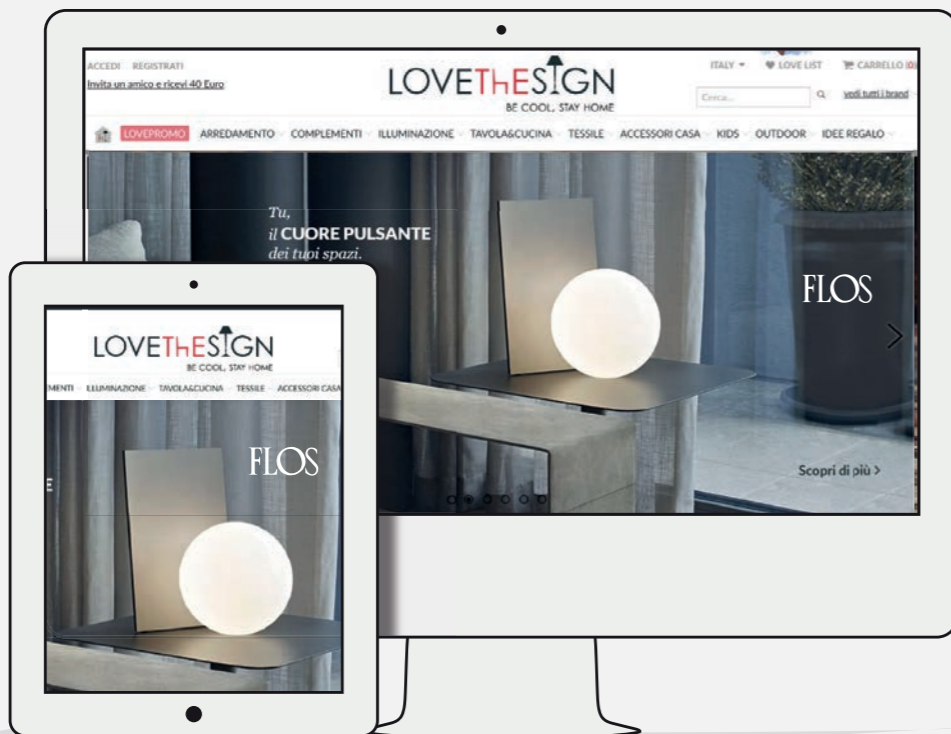
## TOT ACQUISTI DEL SETTORE

Fonte: INTERNET TRENDS REPORT 2016 KPCB.COM



# LOVETHESIGN

[www.lovetheesign.com](http://www.lovetheesign.com)

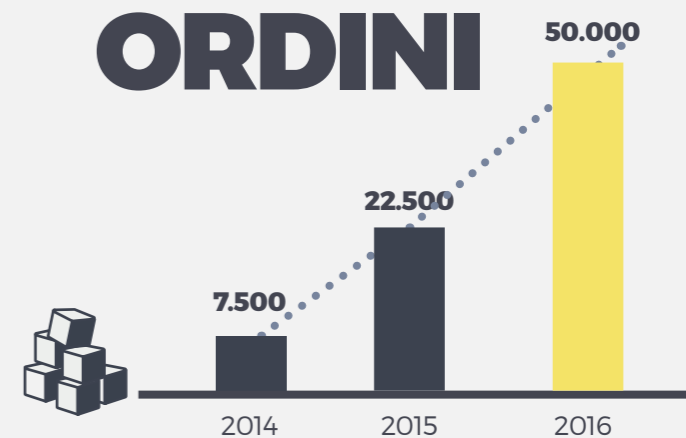


LOVETHESIGN NASCE NEL

# 2012

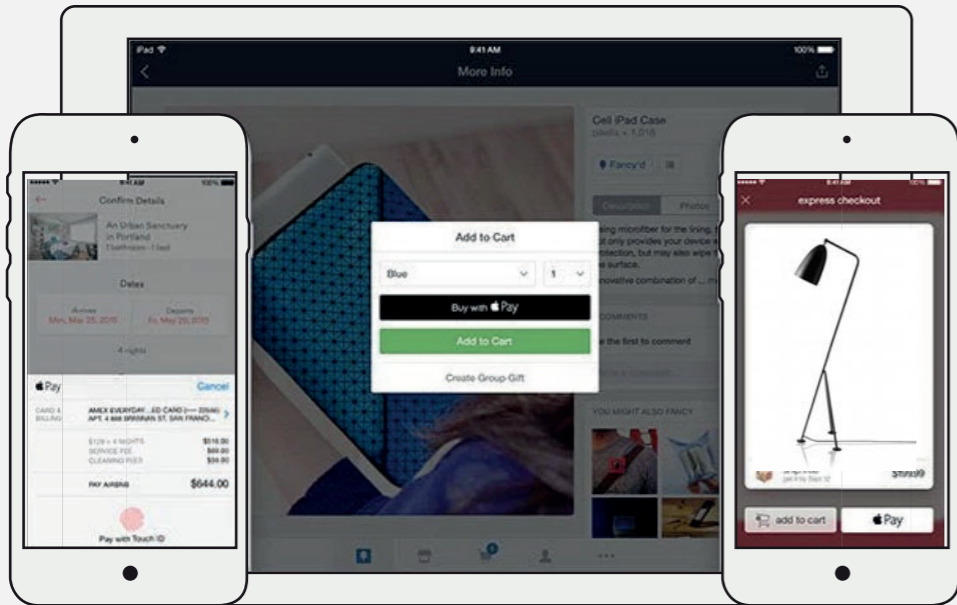
OGGI CI LAVORANO IN **35** 

LOVETHESIGN HA ONLINE  
**20.000** PRODOTTI  
DI OLTRE **1.200** BRAND



Perché è importante

# AFFRONTARE LE SFIDE DI UN ECOMMERCE CON UN PARTNER



**l'e-commerce**  
**NON È COSA FACILE**

# LOGISTICA

per un ecommerce significa:

## ESTREMA PERSONALIZZAZIONE



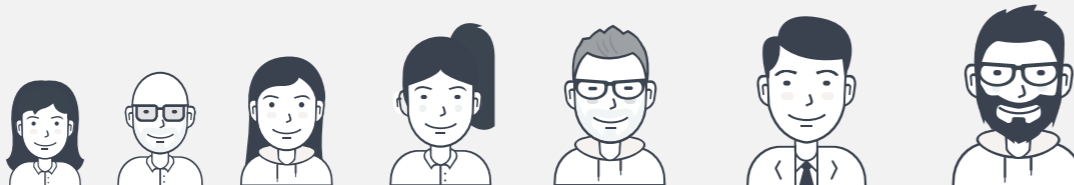
# 2016

**50.000** ordini

**VOLUMINOSI**

**40%**

**30-35 K** clienti da gestire



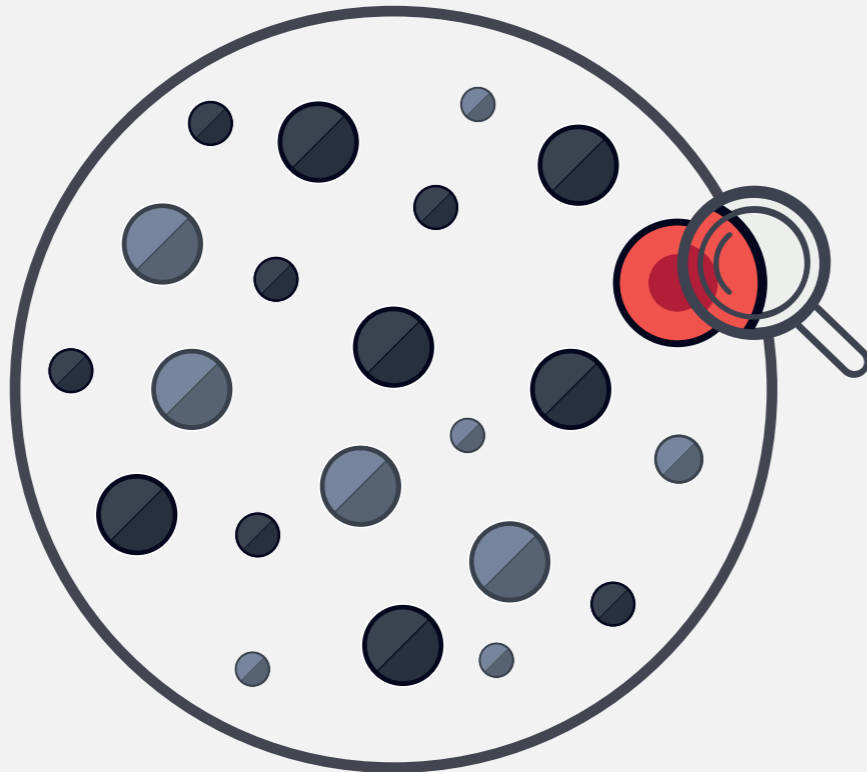


# MARKETING



per un ecommerce significa:

## FARSI TROVARE



**3,63**  
bilioni

Pagine  
indicizzate

# 2015

**40** mln pagine viste

 **3-6** mln €

# COMUNICAZIONE

per un ecommerce significa:

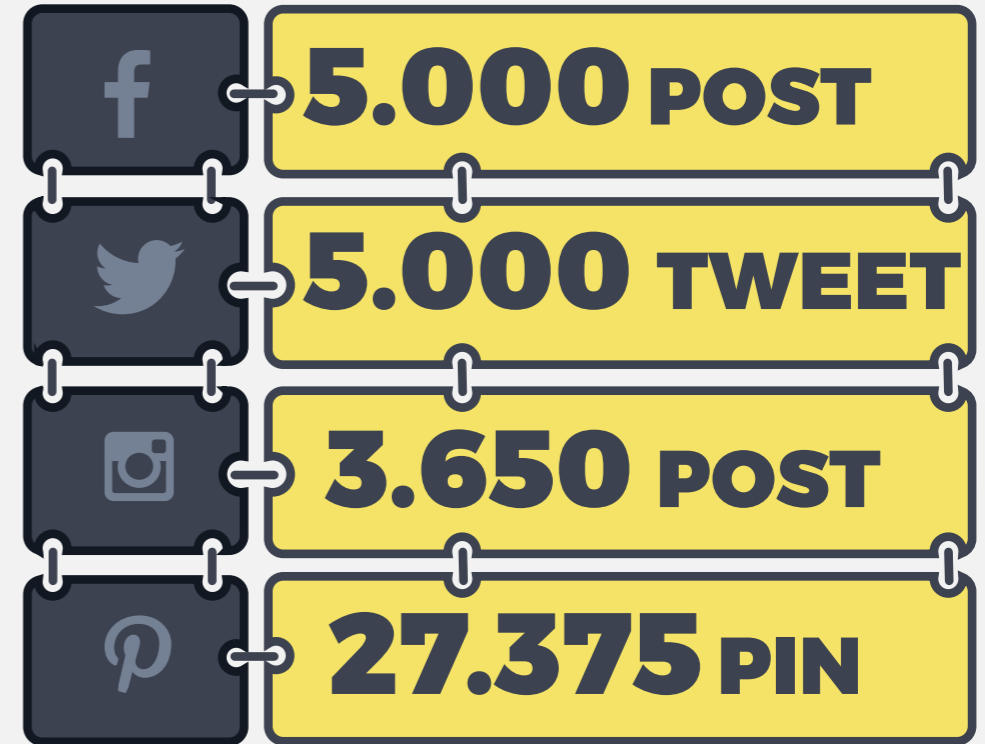


## DIALOGO

2 mln di persone



DAL 2012



# ESPORRE UN PRODOTTO/BRAND

per un ecommerce significa:

## CREARE UN'ESPERIENZA DIGITALE



DAL 2012

**650.000 +**

**IMMAGINI DI PRODOTTO**

**5.000 +**

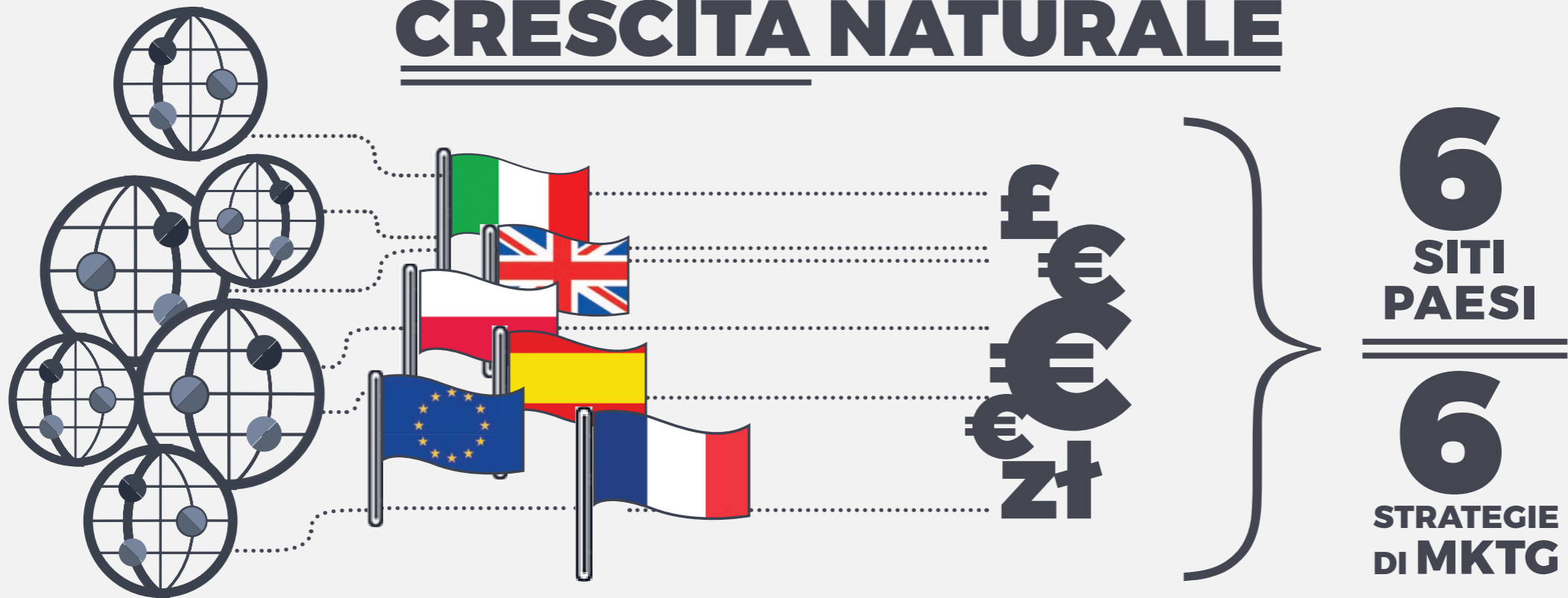
**IMMAGINI DI VETRINA**

**1.040**

**CONTENUTI EDITORIALI**

# **INTERNAZIONALIZZAZIONE** per un ecommerce significa:

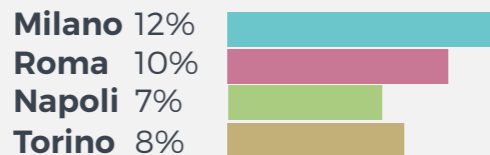
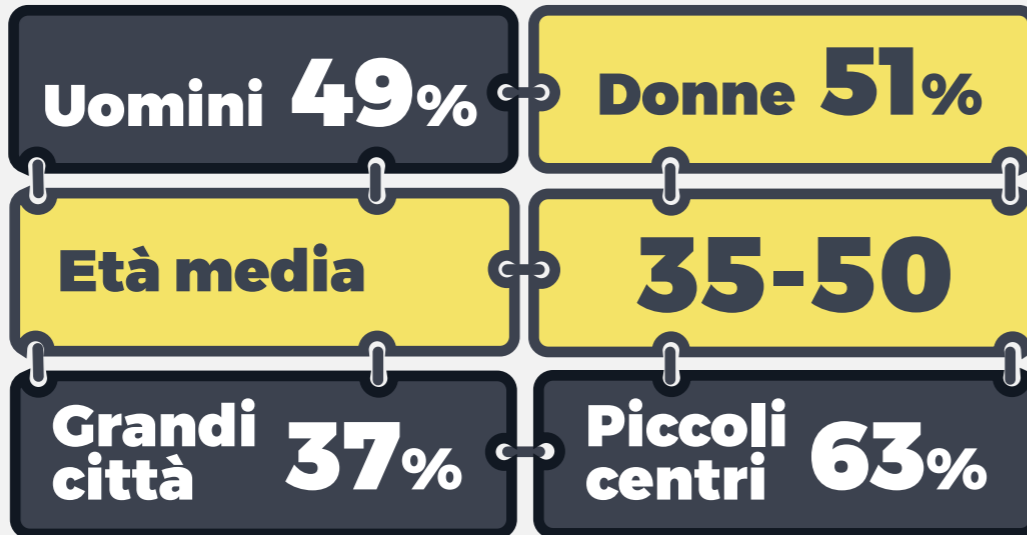
## **CRESCITA NATURALE**



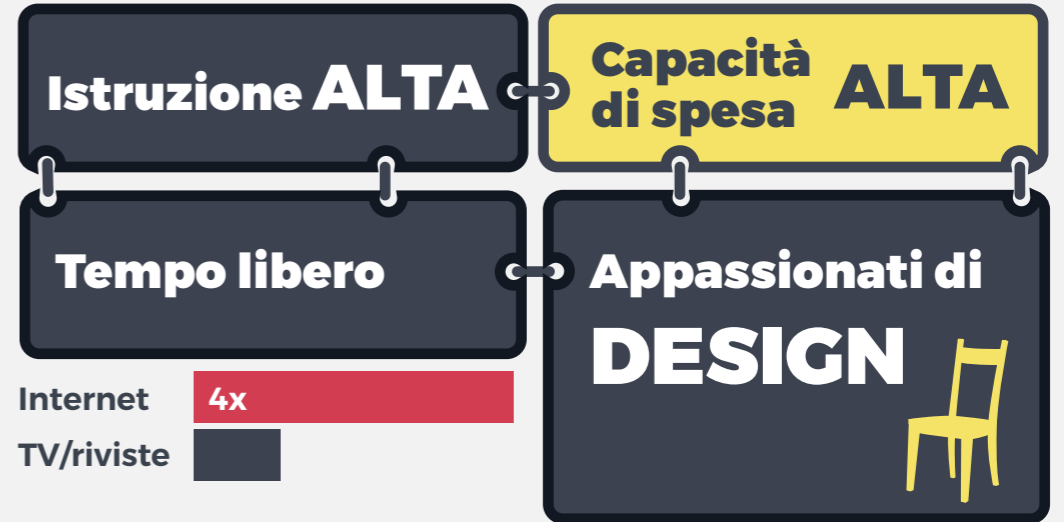
# VENDERE

per un ecommerce significa:

## CONOSCERE IL CONSUMATORE



Non raggiunti dalla distribuzione classica



Ricerca nuovi prodotti



**20** min  
GIORNO



# CONOSCERE IL CONSUMATORE



# 50%

DEI NOSTRI **CLIENTI** CI HA  
**CONOSCIUTO** ATTRAVERSO  
**SOCIAL NETWORK**

## Uomini



USANO **BOX CERCA**  
RICERCHE **MIRATE**

## Donne



CERCANO PER  
**CATEGORIA**

## Click



## Vendite

■ neutri  
■ colorati

neutri **4x**  
colorati



## Fasce orarie

DEI PICCHI  
D'ACQUISTO

8:00 - 9:00

13:00 - 14:00

20:00 - 22:00

## Perfect price





# **DATA-DRIVEN DESIGN**

---

**DATI**



**conoscere**  
**VENDERE**  
**Inventare**  
**PRODURRE**



Fonte: Ecommerce Europe, Global BtoC E-commerce Report 2016

PROIEZIONI **2020**  
VENDITE CANALE ONLINE

---

**+72** miliardi €

---

---



# GRAZIE

LAURA ANGIUS

[laura@lovethesign.com](mailto:laura@lovethesign.com)

*Co-founder di LOVETHESIGN*

LOVETHESIGN

[www.lovethesign.com](http://www.lovethesign.com)